

3

SERVICIOS PARA ACELERAR EL CRECIMIENTO DE TU ECOMMERCE

Y GENERAR OPORTUNIDADES EN UN CONTEXTO DE COVID-19

1



LEAD CAPTURE RS

ATRAYENDO TRÁFICO

Acompañamos a tu empresa a **generar tracción de tu negocio físico a tu negocio on line**, poniendo foco en la atracción de tráfico y generación de clientes potenciales.

#estrategia #paid #content

2



PERFORMANCE RS

OPTIMIZANDO RESULTADOS

Acompañamos a tu empresa a **incrementar las ventas on line** maximizando los esfuerzos de captación, poniendo foco en la usabilidad y en la mejora de la conversión de tu ecommerce.

#conversión #usabilidad #analytits

3



OMNISCANALIDAD RS

NEGOCIO FRICTIONLESS

Acompañamos a tu empresa a generar una **experiencia única** en todos los puntos de contacto con tus clientes, explorando **nuevos canales de relación** y optimizando tu punto de venta físico.

#canales #marketplaces #PdV

SERVICIO



LEAD CAPTURE ^{RS}

DESCRIPCIÓN DEL SERVICIO

Acompañamos a tu empresa a **generar tracción de tu negocio físico a tu negocio on line**, poniendo foco en la atracción de tráfico y generación de clientes potenciales.

SERVICIOS

- ❑ Task force y asesoramiento estratégico en comunicación y posicionamiento on line:
 - Adaptación de los mensajes y propuesta de valor ad hoc
 - Adaptación del portfolio de producto a necesidades actuales
- ❑ Generación y optimización de campañas en medios de pago:
 - Display – RTB
 - Social Media Ads
 - SEM
 - Retargeting
- ❑ Estrategia y generación de contenido en medios propios y ganados:
 - Redes sociales
 - Blogs
 - Influencers
 - Tráfico Orgánico (SEO)
 - Emailings

RESULTADOS ESPERADOS

1. Incremento de tráfico en canales digitales
2. Incremento de la cuota de la venta on line
3. Atracción de nuevos targets
4. Mejora del performance de las campañas

MÁS INFORMACIÓN:
borja@rocasalvatella.com
+34 680 38 83 69

RS RocaSalvatella

Credenciales

“Atrayendo tráfico”

EUROPASTRY.



SKODA

ESADE
Business School



Sisen
OIL ESSENTIALS

GERESA



SERVICIO



PERFORMANCE

RS

DESCRIPCIÓN DEL SERVICIO

Acompañamos a tu empresa **a incrementar las ventas on line** maximizando los esfuerzos de captación, poniendo foco en la usabilidad y en la mejora de la conversión de tu ecommerce.

SERVICIOS

- ❑ Revisión y definición del journey de usuario (UX)
 - Website
 - Mobile
 - App
- ❑ Revisión y mejoras de diseño (UI)
 - Website
 - Mobile
 - App
- ❑ Definición e implementación de nuevos modelos de monetización y nuevos servicios (suscripciones, easy orders, etc.)
- ❑ Definición e implementación del cuadro de mandos analíticos
- ❑ Definición del mix de opciones de "delivery"

Credenciales

FAMILIA
TORRES



MediaMarkt

imagin
bank



daba

SISEN
OIL ESSENTIALS



“Optimizando resultados”

RESULTADOS ESPERADOS

1. Mejora de la conversión de los canales digitales
2. Mejora de la experiencia global de usuario
3. Incremento del valor del cliente

MÁS INFORMACIÓN:

borja@rocasalvatella.com

+34 680 38 83 69

RS RocaSalvatella



SERVICIO



OMNICHANNEL



DESCRIPCIÓN DEL SERVICIO

Acompañamos a tu empresa a **generar una experiencia única** en todos los puntos de contacto con tus clientes, explorando nuevos canales de relación y optimizando tu **punto de venta físico**.

SERVICIOS

- Definición de la estrategia y accionamiento de nuevos canales de venta
 - Whatsapp ecommerce
 - Social ecommerce
 - Voice ecommerce

- Definición de la estrategia y presencia en Marketplaces

- Definición e implementación de acciones de digitalización del punto de venta físico:
 - Click and collect
 - Delivery omnicanal

Credenciales

FAMILIA
TORRES

SISEN
OIL ESSENTIALS

bp bon
preu

“Negocio frictionless”

FLUIDRA

Media Markt

LA MALLORQUINA
BARCELONA 1947

daba

luckia

RESULTADOS ESPERADOS

1. Mejora de la experiencia omnicanal
2. Generación hacia punto de venta
3. Generación de nuevo negocio a través de nuevos canales

MÁS INFORMACIÓN:

borja@rocasalvatella.com

+34 680 38 83 69

RS RocaSalvatella